

Afgelopen najaar is er een rondgang gehouden tijdens de DMS studiegroep bijeenkomsten. De vraag die centraal stond was: “Hoe is men de zomer, en verwacht men de winter door te komen?” Deze vraag is opgesteld met het oog op de lage melkprijs van de afgelopen maanden. De veehouders hebben open en eerlijk gedeeld wat er speelt op hun bedrijf en welke acties en maatregelen getroffen zijn om de huidige melkprijs te doorstaan. Deze antwoorden zijn verzameld en in dit artikel wordt een “overview” gegeven van het sentiment dat heerst onder de melkveehouders.

Liquiditeitsprognose

Tijdens de rondvraag gaven 35% van de melkveehouders aan een liquiditeitsprognose gemaakt te hebben. Een liquiditeitsprognose zorgt voor meer inzicht in het verloop van de liquide middelen op het eigen bedrijf. Door een liquiditeitsprognose op te stellen wordt een ondernemer getriggerd om vooruit te kijken. De inkomsten en uitgaven van een bedrijf worden voor een maand, kwartaal, half jaar of een jaar ingeschat. Door dit te doen kan er van te voren worden ingeschat welke periode van het jaar de liquide middelen onder druk staan of wanneer er ruimte is om te ondernemen. Op deze manier kunnen melkveehouders eventuele liquide problemen al van te voren aan zien komen en op tijd maatregelen treffen.

Bij de melkveehouders van DMS komt naar voren dat sommigen van hen dit doet op advies van de bank en andere vanuit eigen initiatief. Al met al heeft meer dan een derde van de DMS melkveehouders dit jaar een liquiditeitsprognose gemaakt. Iedere melkveehouder die een prognose gemaakt heeft geeft aan dat het zeker nuttig is. De eerste keer is niet makkelijk en komt de term “*liquidatie prognose*” al snel naar voren. De praktijk wijst uit dat het maken van de prognose ieder jaar makkelijker gaat en veel inzicht geeft. Hierbij hulp vragen kan uitkomst bieden. Melkveehouders die een prognose maken vertelde dat: “*het rust geeft in het hoofd*” en “*de liquiditeitsprognose meer inzicht geeft in eigen financiële cijfers*”, hierbij is het van belang dat de prognose actueel blijft en de leermomenten mee genomen worden naar het volgende jaar.

Kortom geeft de liquiditeitsprognose rust en overzicht in de eigen financiële cijfers en sta je minder snel voor verassing.



Communicatie stakeholders

Om financieel rond te komen heeft een derde van de melkveehouders een gesprek gehad met de bank. Er ontstond een steeds groter wordend gat tussen de kosten en de opbrengsten, terwijl dit toch opgevuld moest worden om aan de betalingsverplichtingen te voldoen. De melkveehouders geven tijdens de rondvraag aan als eerst te proberen om de aflossingen stop te zetten. Indien dit niet voldoende of niet mogelijk is werd er gekozen voor een herfinanciering en minder voor het uitrekken van de rekening courant vanwege het hoge rente percentage. Enkele gaven aan liever wel de rekening courant te verhogen om wat geld achter de hand te hebben of hadden geen andere keuze.

Hoe de melkveehouder zijn financiën voor ogen heeft komt niet altijd overeen met hoe de bank ernaar kijkt. De melkveehouders die op tijd actie hebben ondernomen en dus het liquiditeitsprobleem aan zagen komen, hebben weinig tot geen problemen met de bank ondervonden. Melkveehouders die te laat in actie zijn gekomen om het liquiditeitsprobleem in het najaar te voorkomen (denk hierbij aan hogere loonwerkers kosten in verband met oa. de maisoogst of eventuele maisaankopen) hebben in de meeste gevallen wel de crediteuren op de hoogte gesteld en hiermee afspraken kunnen maken waar mogelijk. De DMS melkveehouders gaven elkaar het advies om niet in je eentje tegenover de bank te gaan zitten, een extern persoon verdient zich terug! Waarna de melkveehouder zei: *“schaam je niet, je ben echt niet de enige”*

Ondersteunende inkomsten

Naast bovengenoemde punten kwamen ook andere zaken ter sprake. Zo bleek dat de melkveehouders met een neventak (dit kan variëren van een tweede diertak tot een zorgtak) het financieel makkelijker rond konden zetten. De lagere opbrengsten van het melkvee wordt gecompenseerd door de inkomsten van de neventak. Echter hebben veel melkveehouders, in tegenstelling tot de melkprijsdaling van 2009, wel het totale melkgeld gelijk kunnen houden door het melken van meer koeien in vergelijking met 2015.

Niet alleen een neventak zorgt voor extra opbrengsten maar ook “meer buiten de deur werken” werd vaker genoemd. Hierin is dat vrouw of zoon/dochter meer buiten de deur is gaan werken om de privéonttrekkingen te verlagen. Melkveehouders hebben geprobeerd te bezuinigen door kritisch te kijken naar alle uitgaven die gedaan worden, zo hebben een aantal melkveehouders gebruik gemaakt van een onafhankelijk voeradviseur om zo de voerkosten te verlagen zonder kwaliteit in te leveren. Wel staat bij alle melkveehouders voorop dat de koe gezond moet blijven en dus niet mag lijden onder de kostenbesparingen.

Hoe de financiële situatie binnen de melkveehouderij zich gaat ontwikkelen in 2017 is de grote vraag, zeker nu er onzekerheid is over het behouden van de derogatie en de ontwikkelingen rondom de fosfaatrechten.

Meer weten?

Wilt u meer te weten komen over de financiële situatie binnen de melkveehouderij?
Neem dan contact op met Dirksen Management Support
www.dmsadvies.nl

Onderzoek door: Lineke Pennings, Coen van Bentum, Job Albers
In opdracht van: DMS advies
2016

